

Jun 2022

# Super Héros



Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs



## Interviews

RETROUVEZ TOUS  
NOS SUPER HEROS

## Portfolio

Zoom sur la  
Bourgogne  
par Fred Da Silva

## Laurent Charon

### Good Sense

comment ce sportif  
de haut niveau  
se propulse dans  
l'entrepreneuriat ?

# Super Héros

Juin 2022



## Découvrez

**03 – Laurent Charon**  
Good Sense Consulting

**10 – Xavier Rachenne**  
LPME

**15 – Cyrille Bardy**  
Be Coachin

**20 – Isabelle Salat Noblet**  
Médiatrice professionnelle

**26 – Eric Seror**  
Conseil & Gestion patrimoine

**33 – Portfolio**  
Vert de Bourgogne

**43– Actualités des membres**  
Lookmonbiz

### Super Héros

Le magazine Web de Lookmonbiz.club

Rédacteur en chef : Armelle Gagné

Contact : [direction2@nous-up.fr](mailto:direction2@nous-up.fr)

Conception : [lookmonsitesite.info](http://lookmonsitesite.info)

SAS NOUS-UP 21700 Nuits-Saint-Georges

# Laurent Charon

Good Sense  
consulting

Comment ce sportif  
de haut niveau se  
propulse dans  
l'entrepreneuriat

# Super Héros



Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs

# Laurent Charon, Good Sense Consulting



Né à Rochefort en Charente Maritimes, Laurent Charon, ce trentenaire de 32 ans est papa d'un petit garçon, ancien sportif de haut-niveau (Judo), intervenant Master à l'INSEEC, cofondateur de GOOD SENSE CONSULTING, il est aussi animateur du Club Lookmonbiz de Bordeaux

## Portrait

Laurent Charon prend à sa sortie de bac, la voie de l'alternance, il obtient un DUT Techniques de Commercialisation dans le groupe Sportif de haut-niveau à Bordeaux en alternance à Décathlon en tant que conseiller-vendeur.

Puis continue en Licence commerce et vente à l'IFRIA Aquitaine toujours en alternance chez Pierre OTEIZA en tant que commercial, pour finir ses études en MBA à l'IPAC Annecy-Genève chez Castorama à Metz-Tessy (74) en tant que chef de rayon Décoration.

Multidiplômé, Laurent commence sa vie active, chef de secteur Peinture-Décoration-Luminaire chez Leroy Merlin, puis Directeur de Magasin chez Mr.Bricolage à Perpignan, La Foir'Fouille ou encore Brico E.Leclerc à Port en Gironde

Mais l'envie d'entreprendre et d'être indépendant ne sont jamais bien loin.

Il faut dire que dans la famille Charon, pas de mal d'avoir le déclic, Laurent baigne depuis son enfance dans un univers entrepreneurial.

Son père avait sa propre entreprise "Loreley de Soubise" spécialisée dans le Bateau École situé en Charente Maritime.

« On peut dire que j'ai toujours eu ça dans le sang. J'ai aussi un passé de sportif de haut niveau qui m'a toujours forcé à dépasser mes limites. Pour finir je dirai que je suis un homme de défis, l'idée de développer ma propre entreprise au service des entreprises et des entrepreneurs était un défi à relever. »

Rien d'étonnant que Laurent se lance cette année dans la création de sa propre entreprise.



**GOOD  
SENSE**  
Consulting

## Bercé par ce rêve d'entreprendre, il est à la tête de GOOD SENSE CONSULTING

L'histoire commence en Novembre 2021. Grâce à une amie il rencontre Stéphan GORA, Directeur Général chez ATOUT FRANCHISE. Après avoir échangé sur leurs parcours respectifs et leur vision du commerce, ce dernier le conforte dans l'idée qu'UN JOUR, il se lancera et pourquoi en s'associant avec des professionnels ayant des compétences complémentaires aux siennes.

Stéphan lui fait découvrir un Club d'entrepreneur nommé LOOKMONBIZ, tiens donc ! ils rencontrent d'autres entrepreneurs, échangent, évoquent son projet....

« Mon arrivée au club a accéléré les choses. En effet, les échanges avec les différents adhérents lors des rencontres en vision appelés communément chez Lookmonbiz « Cocoon » et des matinales ont conforté mon envie d'entreprendre et de faire vivre mon projet. »

**« Et puis un jour, on se lève, on se sent prêt à changer de vie et on se lance. »**



En janvier 2022, Laurent se décide, il passe le cap, entreprendre oui mais avec des associés d'expérience qui viennent compléter son activité c'est encore mieux.

Alors entre en jeu Jean-Marc PEREMARTI, Consultant en Management Opérationnel et Directeur Programmes MSC - MBA à l'INSEEC Bordeaux, le trio est trouvé, chacun ayant leurs propres compétences, leur propre expérience, proposer une organisation spécialisée dans le recrutement, la structuration, le développement, l'accompagnement et la formation à eux trois, une offre complète, le commerce et le développement d'entreprise est une question de logique et de BON SENS



# «Choisissez le Bon Sens pour votre entreprise »

Si la définition de Good Sens est le consulting, le client découvre une offre spécialisée dans différents secteurs bien spécifiques que les trois associés savent mener d'une main de maître.

**Business Staging - Conseil - Audit digital - Transformation Digital - Recrutement - Développement - structuration d'entreprise - accompagnement et développement - formation - Le Coaching - Médiation Inter-Entreprises.**

Basé à Bordeaux, Good Sens ne se prive pas de répondre à tous client, entreprises tous secteurs sur l'hexagone voir aussi sur l'International.

En même temps avec la vision qu'a Laurent sur le développement de son entreprise présente sur de nombreux réseaux sociaux, la cohérence est de mise et les frontières n'ont pas de limites.....

Mais Laurent est conscient que le défi est important et ne se prive pas de dire que ses journées sont rythmées : préparation des offres ; créer des partenariats, rechercher de nouveaux clients, préparer des cours pour l'INSEEC ou encore développer le club Lookmonbiz Bordeaux, suppose une rigueur, une méthodologie.

Laurent sait mettre son héritage au service de son entreprise « de par mon passé de sportif, il est particulièrement important pour moi d'atteindre les objectifs que l'on fixe avec mes associés.

La réussite de nos clients, la satisfaction client par exemple sont importantes, prendre du plaisir à travailler avec notre entreprise, que nos clients s'accomplissent dans leur métier grâce à notre accompagnement, c'est bien plus qu'un objectif, c'est une réponse aux valeurs ancrées en moi. »





## Quoi d'autres dans la vraie vie ?

« Dans la vraie vie, je suis papa d'un petit garçon, ma plus grande passion. Ma famille et mes amis font également partie de mes passe-temps préférés. Leur présence, leur soutien et leur amour sont indispensables à ma vie.

Ancien sportif de haut niveau je prépare un dernier défi, (jusqu'au prochain) celui de refaire les championnats de France par équipes de club avec le JSA Bordeaux.

Depuis tout petit, le Sport rythme ma vie. J'aime pratiquer et découvrir de nouvelles disciplines.

Je suis également bénévole dans l'association Entraide & Entrepreneurs, organisation qui intervient en soutien auprès des dirigeants d'entreprises, avec leurs prestataires habituels (cabinets conseils, experts comptable, avocats et autres), pour les aider à conserver la clairvoyance nécessaire dans les décisions qui leur incombent, et éviter que le pronostic vital de leur entreprise ne soit engagé.

Je suis également passionné de cuisine, de Décoration et de sorties. Tous ces moments de partage sont essentiels pour moi. »





## Et Lookmonbiz Bordeaux



Lookmonbiz un vrai club, avec de vrais gens, simples, authentiques où règne l'entraide, le partage et la bienveillance.

Cette organisation permet à chaque entrepreneur, de se développer professionnellement et humainement grâce à une complémentarité et une interaction des personnes.

Peu à peu le groupe s'étoffe, j'en suis particulièrement heureux, nous rythmons le club par des Matinales et par des After Work, tous les 15 jours un événement est en place, ces rencontres en présentiel s'enrichissent à chaque événement et nous ne nous privons pas d'être innovants dans nos sujets de discussion et nos échanges.

C'est un Club en plein développement qui se structure de manière intéressante grâce aux personnes qui le composent.

Je souhaite donc remercier Armelle GAIGNE et Didier PRIOROL d'avoir accepté ma demande d'adhésion et de m'avoir confié la mission d'animateur réseaux à Bordeaux.

Merci Laurent







BÂTIT PAR DES ENTREPRENEURS,  
POUR DES ENTREPRENEURS

[www.lookmonsite.info](http://www.lookmonsite.info)

# Xavier Rachenne

LPME  
Conseil et expertise des  
marchés publics

# Super Héros S

Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs

## Xavier RACHENNE

### LPME, spécialiste des marchés publics

Issu d'une formation technique, ma carrière suit un fil conducteur celui de l'esprit d'équipe : défense nationale en tant qu'officier marinier, gérant de commerce, responsable technique d'une grande PME.

Et la force de LPME, c'est l'équipe ! Pluridisciplinaire, engagée et portée par l'intérêt général. Alors parler à la première personne pour le mag serait non représentatif et réducteur de notre savoir-faire. Du coup pour ce mois, l'intitulé pour mon entretien pourra s'adapter en « Les supers héros » 😊 !

Yannick PARIS ami d'enfance, et Lucien LAGAYE deux anciens responsables des achats d'un établissement public fondent en mars 2009 LPME. Leur expertise développée dans le domaine des marchés publics exigeants et complexes sera au service de l'accompagnement des entreprises privées et des donneurs d'ordres publics dans toutes les problématiques que soulève un marché public. Voici les premiers super héros !

Ensuite en 2011, je m'intègre au sein de ces deux premiers de cordées, puis nous rejoignent Claudette, Lucile, Agnès, Abdoul Hamid, Diane, Blandine et Christelle.

Avec Christelle et Diane, nous vous accueillons dans nos locaux implantés à Ecully. A noter que Lucile et Agnès sont associées.



**Xavier RACHENNE – LPME Associé, responsable de l'établissement de la région Auvergne-Rhône-Alpes et de la formation**

Notre équipe est composée d'experts spécialistes praticiens des marchés publics, et de juristes spécialisés en droit de la commande publique.

L'esprit d'équipe, l'implication, la rigueur et la loyauté sont dans l'ADN de chacun.



*En partant du haut à gauche :*

*Agnès, Blandine, Diane, Christelle, Lucien,*

*Lucile, Yannick, Abdoul Hamid et Xavier*

*(Claudette assurait notre présence sur l'île de la Réunion)*



## Notre devise : Ensemble, donnons du sens aux marchés publics.

Notre siège est situé à Dijon, appuyé par les établissements d'Ecully, de Marseille et de celui de Saint Denis de la Réunion. Nous formons, conseillons et accompagnons entreprises, acheteurs publics et élus sur la thématique des marchés publics. LPME représente près de 600 K€, plus de 1 000 entreprises formées et nos accompagnements représentent 75% de notre activité. Nos références se présentent sur un large spectre, de l'entreprise unipersonnelle aux grands groupes avec une part significative de TPE-PME, et côté donneurs d'ordres de la mairie de village sur des projets courants à des projets de structures de niveau national sur des projets d'achat complexes.

LPME a rejoint l'année dernière la communauté des entreprises à mission. Notre mission, inscrite dans nos statuts, est de contribuer à participer à ce que la Commande publique bénéficie de manière plus vertueuse à la collectivité nationale.

Notre statut d'entreprise à mission est remis en question si les objectifs fixés ne sont pas atteints. Quatre mots nous résument :  
Opérationnel, performant, maîtrise et justesse.



Toujours au fait des évolutions de la réglementation, nous le faisons partager à ceux qui suivent notre Newsletter : [S'abonner à la newsletter](#)



Mon métier me donne à découvrir des entreprises, des entrepreneurs, des acteurs publics, des équipes et des projets que je n'aurais pu espérer rencontrer dans d'autres circonstances, et la satisfaction de pouvoir apporter ma contribution aussi modeste soit-elle au dynamisme économique est un vrai stimulant.

### **Pourquoi avoir rejoint Lookmonbiz ?**

Ne serait-ce que pour sa devise « Seul on va vite, ensemble on va plus loin ! » qui fait sens avec nos convictions et surtout par la convivialité et l'entraide que l'on y trouve en son sein.

### **Sinon dans la vraie vie ? des activités**

« Ayant servi sur un théâtre d'opérations, je contribue en tant que président adjoint au rayonnement d'une association nationale, au soutien et à l'entraide de membres ayant servi en opérations extérieures et reconnus combattants.

### **Et une passion détente ?**

« Oui bien sur la moto et la marche à pied. »

Merci Xavier



## **Experts en marchés publics**

Conseil – Accompagnement – Formation

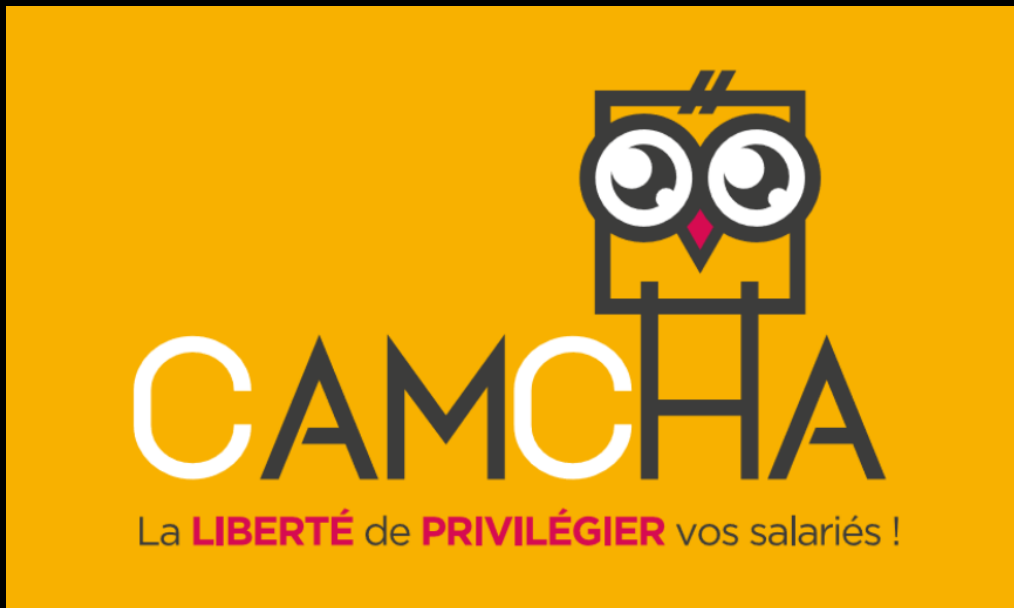
## **Donneurs d'ordres publics**

## **Entreprises**

Dijon  
Lyon  
Marseille  
Ile de la Réunion  
Antilles

**Abonnez – vous à notre  
Newsletter**





**Camcha**, le comité d'entreprise des TPE/PME, propose à tous les membres de Lookmonbiz de bénéficier de l'offre **indépendant Ou Entrepreneur Solo**

**Bénéficiez de l'accès gratuitement au service et découvrez toutes les Offres**

|  |   |   |
|--|---|---|
| <p>DisneyLand Paris</p> <p>1 jour/1 parc<br/>50 € au lieu de 89 €</p>                        | <p>NigloLand</p> <p>1 jour<br/>32.50 € au lieu de 37 €</p>            | <p>Cryo Soft</p> <p>5 séances de cryothérapie +<br/>pressothérapie<br/>100 € au lieu de 175 €</p> |
| <p>Le domaine des prés</p> <p>Réduction<br/>-15% sur les coffrets cadeaux et expériences</p> | <p>HOLLY'S Diners</p> <p>Réduction<br/>-15% sur l'addition totale</p> | <p>Chez mes soeurs</p> <p>Réduction<br/>-10% sur l'addition totale</p>                            |

Cyrille  
Bardy

Patron de  
Be Coachin  
franchisé

« Plus que Pro »

Super Héros  S

Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs



## Cyrille Bardy, Patron de Be Coachin franchisé « Plus que Pro » une marque qu'il porte bien !

### Qui es-tu ?

Marié à Karine, enseignante depuis 1999, papa de deux garçons Léo 21 ans en formation management hôtelier et Alexis 18 ans étudiant en architecture, ce cinquantenaire d'origine franc-comtoise avec son air toujours enjoué, un sourire naturellement présent, ne laisse jamais indifférent son entourage.

On aime à dire que Cyrille Bardy est un être bienveillant « serviable et courageux j'aime faire plaisir et je ne refuse jamais une occasion ...d'aider les autres »

Issu d'une famille d'agriculteurs, Cyrille a pris naturellement la voix familiale, et obtint une formation de technicien agricole option commerce.

Il commence sa carrière en reprenant l'exploitation agricole familiale en 1992 mais les métiers du transport l'attirent au plus haut point, il reprend 10 ans plus tard une formation dans ce secteur, et créé en 2003 avec son père, une entreprise de transports automobile.

Puis en 2013, ils décident de vendre mais Cyrille garde un pied dans ce secteur et intègre le Groupe PEDRETTI, sa mission, développer activement le transport de marchandises sur la Bourgogne Franche – Comté.

L'envie de ré-entreprendre, c'est en 2020 que Cyrille reprend cette voie. Il créé alors sa société, plus rien à voir avec ses précédentes expériences « Be-Coachin », franchisé « Plus que Pro » une marque qu'il installe sur la Côte d'Or.

Protéger le consommateur et permettre aux belles entreprises de se mettre en avant, telle est la définition de sa nouvelle mission;







## Un virage à 180 degrés

« Finir mes 15 années professionnelles dans la sérénité avec un défi personnel. »

Séduit par le concept Plus que Pro l'unique réseau qui sélectionne les plus belles entreprises de France, grâce aux retours d'expériences de leurs clients.

Cyrille Bardy permet aux chefs d'entreprise dans le domaine de l'habitation ou de l'automobile ou encore des services, de transformer leur valeur de marque « la promesse » en retour d'expériences clients « la preuve » de façon professionnelle et sécurisée.



## Un déclic ?

Assez de mentir aux clients sur la vente de prestations non tenues.

« Et oui ! Vos clients sont vos meilleurs ambassadeurs. Les avis clients sont la monnaie du 21<sup>e</sup> Siècle. »

## Si on devait résumer ce métier

Cyrille travaille dans l'E-réputation, dans la digitalisation du « Bouche A Oreille ». Basé sur Longvic 21600 il parcourt toute la Côte d'Or et cible toute belle entreprise soucieuse de son image de marque et de sa transparence. La défense du consommateur.

Aimant se déplacer, rencontrer de belles entreprises, échanger avec les chefs d'entreprises, Cyrille prend plaisir à découvrir de nouveaux métiers accompagner ses adhérents dans leur développement, en même temps avec l'énergie débordante et ce sourire toujours radieux, difficile de ne pas lui consacrer de temps dans cet échange.

Des journées bien remplies, 2 à 3 rencontres d'entrepreneurs et 1 à 2 h de prospection téléphonique.

Et ce rythme paye.

Cyrille Bardy s'est fixé un objectif, étoffer le réseau Plus que Pro sur la Côte d'or pour qu'il devienne la référence qualitative locale.

Plus que PRO





## Quoi d'autres dans la vraie vie ?

Amateur de montagne et de lac, Cyrille s'évade....dans la nature.

Ski de piste, ski de rando et ski – nautique, Cyrille prend plaisir dans la glisse mais aussi dans les airs, amateur de grands espaces, il aime s'envoler en parapente.

Mais gardant aussi les pieds sur terre, amateur de musique, Cyrille aime aussi partager la danse en couple.

## Et si c'était à refaire ?

Je referai tout ça avec plus de conviction.

**Un rêve**, voyager au minimum 6 mois par an.

**Et Lookmonbiz**, je découvre une autre façon de faire des affaires.

Merci Cyrille





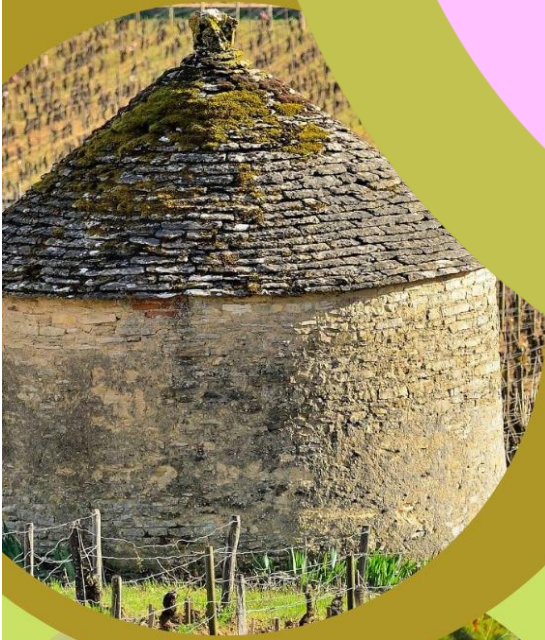
# RENCONTRES NATIONALES

## LOOKMONBIZ

### En Bourgogne

### Les 8 & 9 JUILLET 2022

Inscrivez-vous



# Isabelle Salat - Noblet

ISN, médiatrice  
professionnelle

# Super Héros



Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs

## Interview

### Isabelle Salat-Noblet

#### L'analogie est là

Médiatrice professionnelle, femme entrepreneuse, femme de transition, femme de 50 ans. Et si tout était lié, peut-être ? 50, c'est généralement le milieu...

Et c'est d'ailleurs la place que l'on donne au médiateur.

En tant que tiers indépendant, neutre et impartial, il est « entre » les parties en situation de conflit.

Vous l'aurez compris Isabelle Salat-Noblet est médiatrice, un nouveau métier qu'elle exerce et qui l'anime depuis 2021.

#### Mais avant ...

Après un parcours universitaire « classique » - du droit -, Isabelle a commencé sa carrière en 1997 en tant qu'avocate « généraliste » dans un cabinet dit « traditionnel » avec une forte activité plaidante.

« Il était alors important pour moi d'appréhender la profession et le monde judiciaire dans sa diversité en termes d'expertise (droit de la famille, des contrats, du travail, pénal et administratif) et d'organisation. »

Puis quatre ans plus tard, un concours de circonstances, le goût pour le droit des affaires et la dimension internationale l'amènent à rejoindre le département Fiscalité des Personnes et Mobilité Internationale au sein de PwC Société d'Avocats



Changement de matière et d'univers (activité de conseil et de négociation) mais toujours avec le même objectif : aider les personnes à résoudre leurs problématiques.

Pensant s'engager pour 5 ans, Isabelle y restera 18 ans, un parcours l'amenant à passer de collaboratrice, à manager puis associée.

« On ne reste pas aussi longtemps dans ce type de structure sans y avoir trouvé de réelles sources de satisfactions qu'elles soient humaines et intellectuelles.

Différents signaux m'ont toutefois amenée à me questionner sur ma capacité et aussi sur ma réelle volonté à continuer à exercer dans ce domaine, au même rythme. La profession de fiscaliste était d'ailleurs elle-même en pleine mutation : la digitalisation, l'instauration du prélèvement à la source, soit toujours plus de process et aussi quelque part une dématérialisation de la relation. Cela ne me correspondait plus. »

Isabelle a alors décidé de cesser son activité chez PwC fin 2019 et de changer de vie.

## Je voulais donner un nouveau sens à ma carrière.

Isabelle a alors choisi de se tourner vers la médiation professionnelle pour accompagner différemment les personnes et les organisations dans la prévention et la résolution de leurs conflits.

Travailler sur une solution alternative qui permet aux parties de renouer le dialogue, de confronter leurs points de vue dans un cadre confidentiel, pour dépasser leur conflit et trouver, elles-mêmes une solution acceptable de façon plus rapide et moins onéreuse qu'un procès s'avère, pour elle, particulièrement stimulante et motivante.

« Nous sommes là dans une approche « entrepreneuriale » de résolution des différends où les personnes impliquées gardent la maîtrise de leur conflit que ce soit en temps, en coût, en communication et surtout en résultat. Ce n'est plus la décision d'un tiers, c'est la leur. »

« Ce qui me plaît également c'est que c'est une approche résolument tournée vers le futur, qu'il s'agisse de continuer la relation, de l'aménager voire même de la rompre car cette rupture sera consensuelle et les parties contribueront à l'organiser au mieux. »

Isabelle Salat Noblet  
ISN



« J'aime l'idée que : « *le secret du changement, c'est de concentrer toute notre énergie, non pas à lutter contre le passé mais à construire l'avenir* » (Socrate) »

Isabelle s'engage en 2020 dans une formation diplômante auprès de l'École Professionnelle de la Médiation et de la Négociation. En octobre 2021, elle obtient son CAP'M (certificat d'Aptitude à la Profession de Médiateur) et démarre son activité d'indépendante en tant que médiatrice. Elle exerce à Paris et en région parisienne et peut être amenée à se déplacer dans d'autres zones géographiques en fonction des besoins.

## Médiatrice, c'est quoi au juste ?

Isabelle intervient dès qu'il y a une dégradation de la relation, qu'il s'agisse de relations professionnelles ou personnelles : médiations en entreprise - familiale – citoyenne (i.e. conflit entre locataire et propriétaire, conflit de voisinage...)

Le conflit et la dimension émotionnelle sont ici au cœur du débat.



Elle développe également un autre volet accompagnement/formation dans le cadre d'une démarche de transmissions de compétences issues de l'ingénierie relationnelle pour promouvoir, entretenir ou restaurer la qualité des relations notamment au travail.

« Je m'adresse ici plus précisément aux acteurs de l'entreprise : dirigeant, manager, salariés, consultants.... Au travers d'un accompagnement individuel ou sous forme d'ateliers en petit groupe, mon objectif est notamment :

- De leur permettre de gagner en efficacité dans leur communication en la diversifiant,
- D'être en mesure d'identifier les ingrédients relationnels qui alimentent le conflit
- De prévenir les différends autant que possible en mettant en œuvre des techniques essentielles de qualité relationnelle. »

Cette approche s'inscrit pleinement dans la « QVCT » (qualité de vie et des conditions de travail), enjeu majeur pour les entreprises.

**Changez de perspective!  
Faites appel au  
Médiateur Professionnel**



Pour cause, « selon le premier Observatoire du coût des conflits au travail créé par OpinionWay et le cabinet de coaching All Leaders Initiative, la gestion des tensions et conflits au travail est un vrai gisement de coûts cachés : trois heures par semaine, c'est le temps que perdent en moyenne les salariés confrontés aux conflits, soit 152 milliards d'euros par an de coût salarial... », comme Isabelle aime à nous rappeler.

Enfin, Isabelle accompagne aussi les commerçants et professionnels de services aux particuliers dans leur mise en conformité au regard des dispositions du droit de la consommation. En effet, depuis le 1er janvier 2016, ces derniers, concernés par des relations commerciales « B to C », ont l'obligation de proposer le recours à la médiation, quels que soient leurs champs d'activités. Bien qu'assez ancienne, cette obligation reste encore méconnue.

Sondage réalisé par l'institut de sondage OpinionWay, avec le cabinet de coaching All Leaders Initiative et le soutien du cabinet de conseil Topics et publié fin 2021. L'étude a été menée en ligne, en septembre 2021, auprès d'un échantillon national représentatif de 974 salariés français du public et du privé.



## **Et si c'était à refaire?**

« Si je n'avais pas vécu tout ce que j'ai vécu précédemment et pris cette décision de changer de métier, de vie, je ne serai pas celle que je suis aujourd'hui, assumée, alignée avec ses valeurs. Ce n'est pas forcément toujours facile, il peut y avoir des phases de doute mais pas de regrets. C'est ce qui m'a construite et m'a fait avancer. »

En tout cas avec une telle diversité, on peut comprendre qu'Isabelle ait trouvé un nouveau sens dans cette nouvelle vie professionnelle

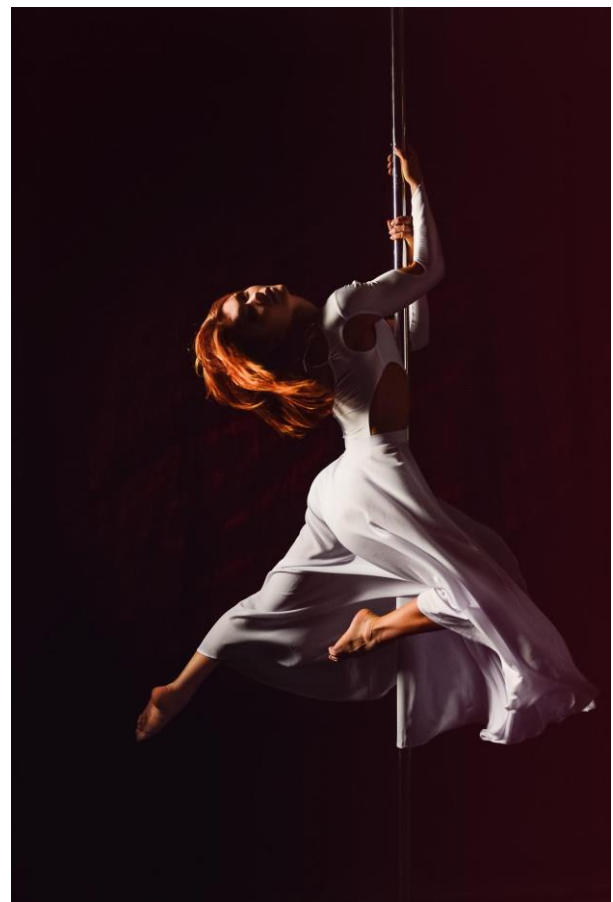
## **Sinon quoi d'autre dans la vraie vie ?**

« J'aime le beau ! La beauté d'un tableau, d'un paysage, d'une mélodie, d'un mouvement, d'un visage. Cela m'émeut, m'inspire et me fait vivre plus intensément. C'est d'ailleurs pour cela que je suis passionnée de danse. Qu'elle soit classique ou contemporaine, c'est toujours pour moi une expérience visuelle et émotionnelle, une invitation au voyage. Il n'y a rien de superficiel là-dedans. De la légèreté, peut-être mais elle est d'autant plus belle quand elle est alliée à la profondeur. »

Merci Isabelle

## **et Lookmonbiz ?**

« Je cherchais un réseau professionnel pour partager, échanger entre entrepreneurs et promouvoir ma nouvelle activité. J'ai connu Lookmonbiz par l'intermédiaire d'une amie. Après avoir assisté à une première réunion, j'ai été convaincue par l'approche « engagée » mais non contraignante ainsi que par les valeurs qui étaient mises en avant. J'y ai fait de très belles rencontres. Je remercie d'ailleurs toutes ces personnes pour l'aide qu'elles m'apportent pour développer mon activité tout en les assurant également de mon soutien s'agissant de la leur. »







**Que  
l'Informatique  
et les  
Technologies  
vous soient  
sereinement  
utiles ...**

### **Intervention rapide**

Nous intervenons à distance sur votre ordinateur et réglons tous vos problèmes en direct.

**Nous attachons une grande importance à la confidentialité et la sécurité de vos données.**

- Création de logiciels sur mesure
- Intervention, dépannage express
- Sauvegarde de vos données
- Formule d'abonnement 1 ou plusieurs postes de travail

# Eric Seror

Conseiller financier,  
Pédagogie financière et  
budgétaire de la famille

# Super Héros

Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs

## Eric Seror

### Conseiller financier, Pédagogie financière et budgétaire de la famille

« Après plusieurs expériences en tant qu'entrepreneur dans la conception de stands traditionnels, l'événementiel, l'immobilier, et les télécoms, j'ai eu envie de mettre l'expérience acquise au profit de clients particuliers et de chefs d'entreprise dont le temps est compté. C'était l'occasion pour moi de joindre mes deux passions qui sont l'immobilier et la finance et de monter en compétence en matière de fiscalité pour apporter des conseils personnalisés et répondant aux objectifs humains et financiers de mes clients. »

J'aime rire de presque tout et surtout j'ai appris à laisser derrière moi ce qui doit y rester.

Eric Séror, pose son décor « J'aime citer Jacques BREL lorsqu'il disait :

"Je vous souhaite des rêves à n'en plus finir et l'envie furieuse d'en réaliser quelques uns." Je m'intéresse au reiki, aux massages, aux médecines douces et au pouvoir de l'instant présent... Je suis sensible à l'humour, aux sarcasmes et à l'auto-dérision »



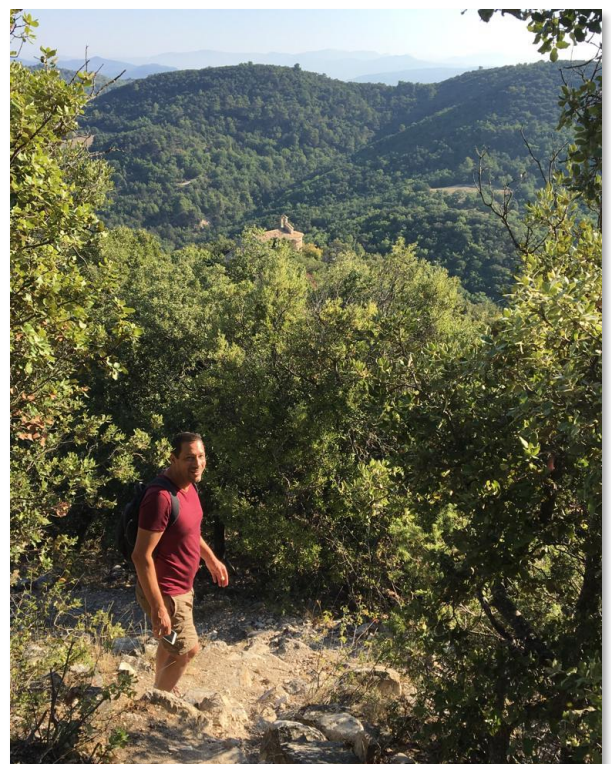
Eric Seror  
Conseiller  
financier,  
Pédagogie  
financière et  
budgétaire  
de la famille



### Son déclic pour devenir entrepreneur

Au moment où Eric Séror souhaitait quitter le salariat, la loi d'attraction l'a placé sur la route d'une personne clé de chez Bouygues dont le rôle était de construire le réseau des Boutiques Telecom, le projet cher à Martin Bouygues.

Au cours d'un entretien en bermuda totalement informel, un véritable échange s'est créé sur la base de ressentis et de partage humain. Cette belle personne lui donne alors l'envie de le suivre dans son projet et sa capacité à s'impliquer s'en est trouvée démultipliée (clin d'œil aux RH du réseau).





## Trouver son pourquoi !

En 1997, salarié cadre dans la distribution Eric comprit qu'il n'était directeur de rien du tout et qu'il n'était là que pour appliquer des directives dont il ne comprenait ou ne validait pas le fondement...

« Je me suis mis à la recherche d'un projet entrepreneurial que je voulais novateur et respectueux de mes valeurs. Je ne voulais pas être pieds et poings liés avec un partenaire et surtout je voulais pouvoir saisir les opportunités du moment lorsqu'elles se présentaient à moi. Je voulais pouvoir participer au changement de l'entreprise et contribuer à son développement en tant qu'acteur mais aussi en amont. »

## Aujourd'hui...

Eric Séror accorde les objectifs de vie humains, financiers et budgétaires de ses clients avec beaucoup d'écoute, de partage et de pédagogie, tout en les aidant à démêler la nébuleuse fiscalité française.

### Mon métier, je le définis ainsi :

Conseiller en gestion de patrimoine, Un nom un peu vague qui n'évoque pas grand-chose pour pas grand monde, souvent confondu avec la « gestion de fortune » ou la « défiscalisation » et les multiples appels reçus par le chef d'entreprise pour réduire son impôt.

La vision d'un Conseiller en gestion de patrimoine est beaucoup plus globale et prend en compte de nombreux critères personnels et humains avant de rentrer dans des considérations plus techniques.

*Rencontrer, apprendre, partager, échanger, découvrir...*

La découverte et l'écoute sont primordiales pour être pertinent dans les préconisations, comprendre ce qui compte vraiment pour ses clients.



Eric Seror  
Conseiller  
financier,  
Pédagogie  
financière et  
budgétaire  
de la famille



Analyser leur perception et leur niveau de compréhension pour les accompagner au mieux dans la mise en œuvre des solutions, et s'adapter à leur niveau de connaissance.

Etudier les différentes hypothèses, et mettre sur pied une stratégie adaptée à leurs objectifs de vie et à leur situation financière et fiscale.

Et aussi préparer une présentation pédagogique explicite afin de fournir un support facilitant la compréhension, et prendre le temps d'expliquer les différents choix. Telles sont les missions d'Eric

Intervenant partout, c'est à la fois plus simple et sans contrainte ce qui lui correspond parfaitement. Il s'adapte aux souhaits de ses clients et vit au gré de ses envies.

En visio, chez eux, au restaurant, dans un café, dans un bureau loué pour l'occasion, un airbnb dans les locaux de certains de mes partenaires lorsque l'occasion s'y prête.

« Et même si la tendance actuelle est à la dématérialisation, il m'arrive d'utiliser des documents papiers lorsque je sens que mes clients sont plus à l'aise.

« Adaptable et adapté » si je voulais décrire le lieu idéal 😊 »

## Une cible,

« C'est pour les flèches ça ? »

Tout le monde est concerné par les objectifs de vie et tous ceux qui souhaitent les réaliser sont des prospects potentiels.

## Qu'est-ce qui te fait te lever le matin ?

« Jamais le réveil, sauf pour partir en vacances.

Si je dois me lever tôt, je me couche suffisamment tôt pour être en forme et me lever naturellement. La qualité de mon sommeil est une de mes priorités.

Je me réveille quand je suis reposé et mes journées démarrent avec le sourire et la projection d'un bon moment à passer. Tout ne se passe pas toujours comme prévu mais je me dis que j'ai dû inclure une mauvaise hypothèse dans ces cas-là 😊 » nous dit il.

## *Une manière bien à lui de travailler*

Eric Seror déclare qu'il n'aime pas travailler c'est pour ça qu'il a décidé de faire un métier qu'il aime

« Comme ça je ne travaille jamais 😊 Je m'amuse à gagner de quoi vivre et à aider mes clients à viser l'indépendance financière comme ça ils n'y seront pas contraints eux non plus.

Mais il n'hésite pas à préciser ce qu'il préfère « Le fait que je ne considère pas que ce soit un travail justement, et le plaisir de partager avec de nombreuses personnes toutes différentes. Cette différence est pour moi un tel enrichissement qu'elle me comble »

Eric Seror  
Conseiller  
financier,  
Pédagogie  
financière et  
budgétaire  
de la famille



## Des projets actuellement

De nombreux projets, comme un nouveau lieu de vie, trouver des biens à exploiter pour des foncières, réfléchir au développement d'un réseau prometteur, se creuser la tête pour permettre à ses clients d'atteindre leurs objectifs. Aider ses amis à passer des périodes difficiles. Vivre une nouvelle relation amoureuse et passer le plus de temps possible à profiter de l'été qui arrive avec des amis nouveaux pour mieux les découvrir et anciens pour refaire le monde 😊, telles sont la spontanéité et la nature d'Eric Seror Il fait surtout en fonction de ce qu'il ressent.

## Quoi d'autres dans la vraie vie ?

Eric aime la nature et plus particulièrement celle du sud, les villages en pierre, la douceur de vivre méridionale, randonner et découvrir de nouveaux endroits. Parcourir aussi les petites routes à moto et partager avec ses passagers ces sensations de liberté.

« Je me passionne pour l'immobilier et sous prétexte de rechercher des propriétés de charme ou des tènements propices à l'investissement, je me régale en visitant des propriétés et en y faisant des projections d'aménagement et/ou d'exploitation. »



## Et si c'était à refaire?

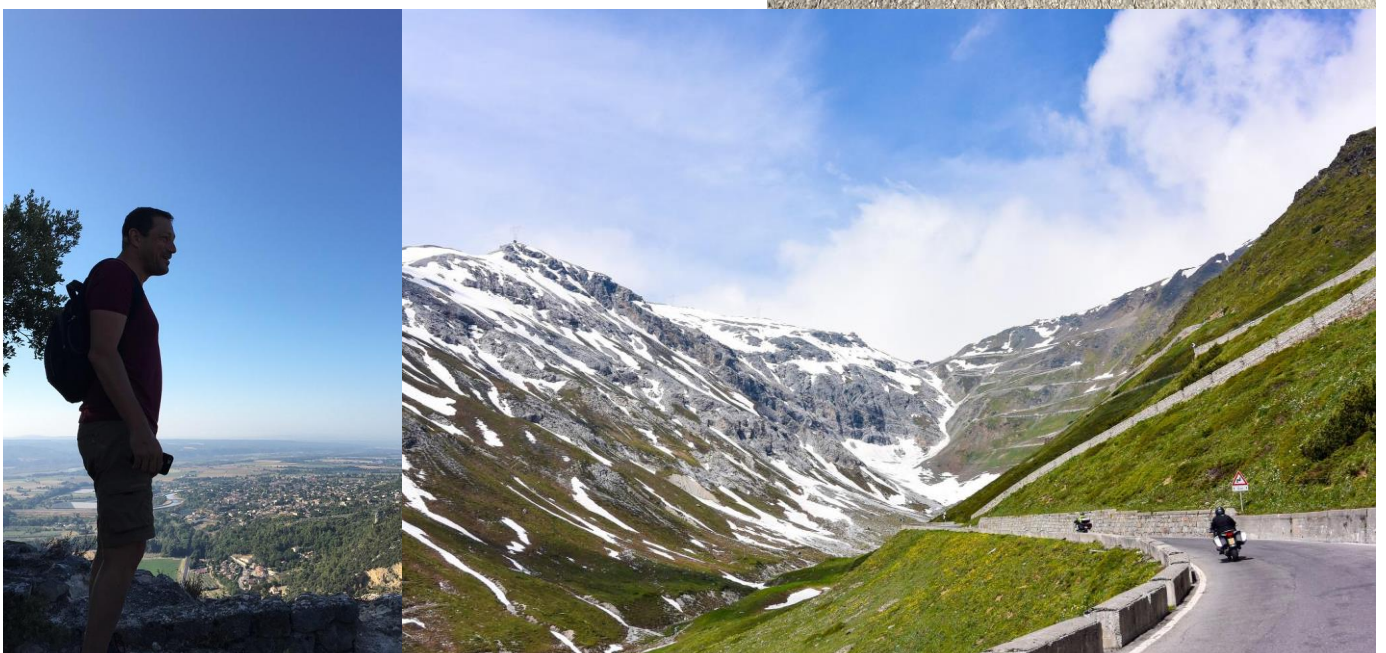
« Je recommencerais bien volontiers car j'ai soit profité soit appris. Mais comme j'aime bien terminer ce que j'ai commencé, je vais continuer cette vie-là d'abord 😊 »

## Pourquoi avoir rejoint Lookmonbiz ?

J'ai vu une belle lumière, il y a aussi une vraie chaleur humaine, de beaux échanges, des partages entre des personnes toutes différentes. La beauté de certaines passions de toutes sortes que je ne me lasse pas de découvrir et même de partager.

Du vrai, de l'humain, pas de protocoles à la c.. et une ouverture d'esprit chez ses fondateurs qui m'ont donné envie d'en être.

Merci Éric





# Lookmonbiz

## 100 % entrepreneurs

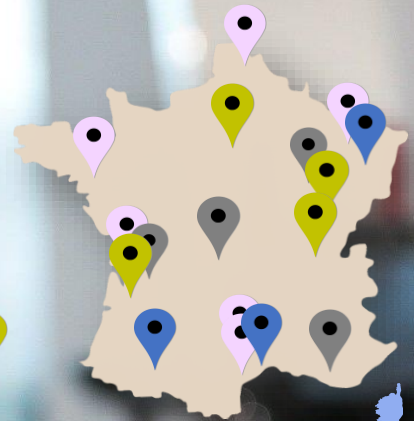
Le réseau des entrepreneurs influenceurs

# Ne restez plus seul(e) REJOIGNEZ NOUS !

Visioconférences  
Présentiels  
Ateliers  
Conférences  
Partage des savoirs-faire  
Partage des compétences  
Entraides  
Développement business  
National / Local

## Elargissez vos connaissances

Club et  
Membres



[www. Lookmonbiz.club](http://www.Lookmonbiz.club)





# Portfolio

## « Vert de Bourgogne »

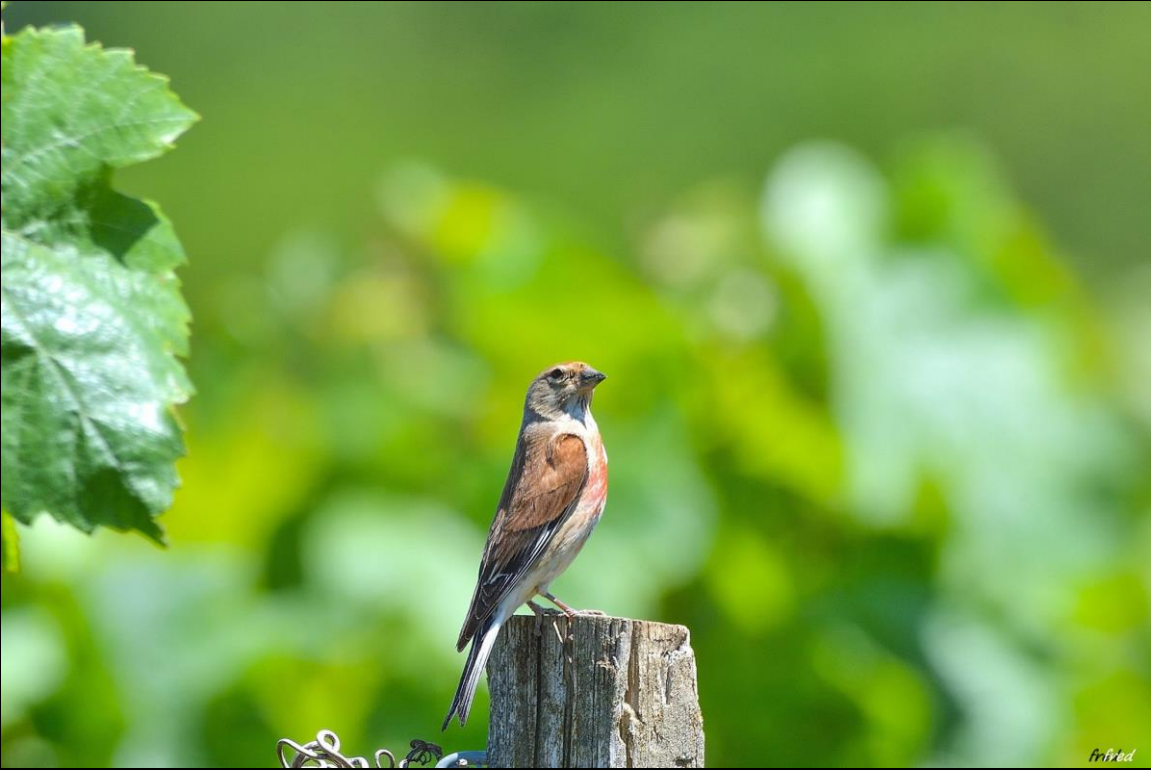


par Fred Da Silva  
Photographe

















  
*Fred photos*



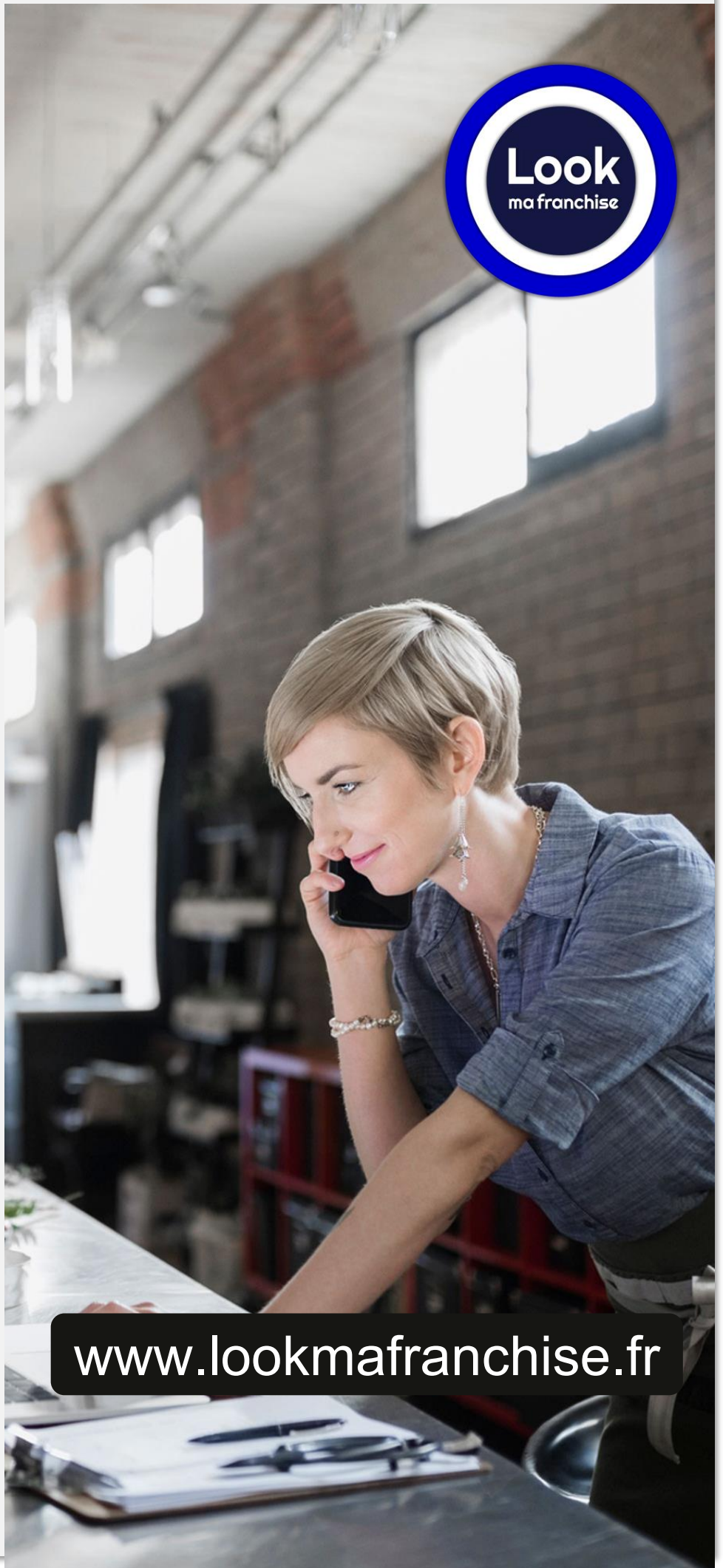
Merci à FRED



Rejoignez  
l'enseigne qui  
vous  
ressemble



Lancez-vous  
dans  
l'entrepreneuriat  
en sécurité



[www.lookmafranchise.fr](http://www.lookmafranchise.fr)

# WIZZ



*Donnez un coup  
d'accélération à  
votre projet de  
création d'entreprise*

## Le parcours créateur de Lookmonbiz

**Bâti par des entrepreneurs pour des entrepreneurs**

[www.wizz.lookmonbiz](http://www.wizz.lookmonbiz)

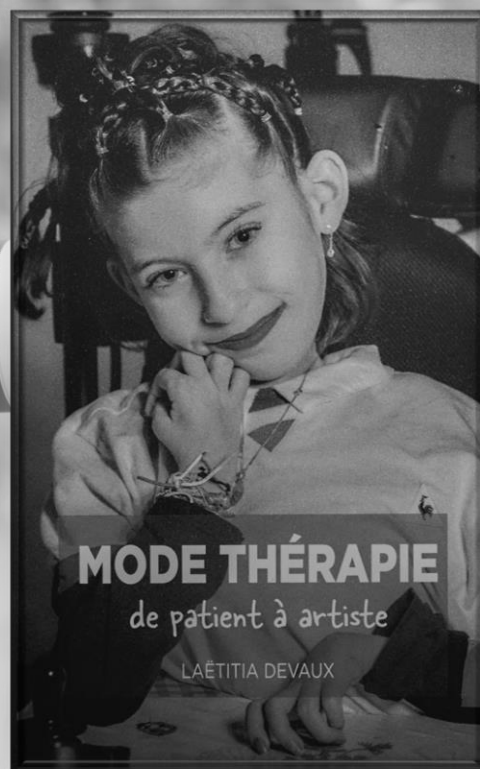


# A Découvrir



Laetitia Devaux, Patronne de D-Click Studio à Dole – Dijon et membre de Lookmonbiz Dijon vient de sortir un ouvrage intitulé « **MODE THERAPIE** »

En savoir +



**Stephan Gora**, Consultant spécialisée en Franchise et membre de Lookmonbiz Bordeaux vient de sortir « **le Dictionnaire de la Franchise** »

En savoir +



# Olivier Michel

Le temps d'une émission Il a troqué sa robe d'Avocat pour le tablier de pâtissier



## Actu des membres



Lookmonbiz les entrepreneurs influenceurs



Animateur de  
Lookmonbiz Paris

Olivier Michel,  
Avocat et

Passionné de  
pâtisserie,

participe sur M6 à  
l'émission

« **L'Académie des  
Gâteaux** » avec  
**Cyril Lignac**

Retrouvez les  
émissions en replay  
sur M6



# Super Héros



**Bâti par des entrepreneurs,  
pour des entrepreneurs**

**Super Héros ?  
REJOIGNEZ - NOUS !**

**[lookmonbiz.club](http://lookmonbiz.club)**