



Transformer une soirée réseau en opportunités concrètes

INFORMATIONS PRATIQUES



Public Entrepreneur(e)s et dirigeant(e)s



Durée 1 journée



Tarif membre **B**



Modalité Distanciel



FAITES DE VOS ÉVÉNEMENTS PROFESSIONNELS DE VÉRITABLES ACCÉLÉRATEURS DE DÉVELOPPEMENT

Participer à un événement ne suffit pas. Encore faut-il savoir pourquoi vous y allez, qui vous souhaitez rencontrer et surtout ce que vous allez faire après. Une salle pleine, des échanges intéressants, quelques cartes distribuées... et parfois aucun retour concret.

Cette formation vous apprend à aborder vos événements réseau avec davantage de méthode : préparer votre participation, définir vos objectifs, engager des conversations utiles et organiser efficacement l'après-événement

Il ne s'agit pas d'être plus extraverti(e) ou plus commercial(e). Il s'agit de savoir transformer un moment de rencontre en véritable outil de développement.



CETTE FORMATION EST FAITES POUR VOUS SI

- ✓ Vous êtes entrepreneur(e), dirigeant(e) ou indépendant(e) et vous participez régulièrement à des événements professionnels sans toujours obtenir les résultats espérés.
- ✓ Vous souhaitez mieux préparer vos rencontres, être plus à l'aise dans votre approche et surtout transformer davantage de contacts en relations et en opportunités concrètes.



VOUS ALLEZ NOTAMMENT TRAVAILLER SUR

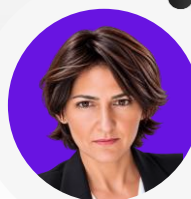
- ✓ Définir un objectif clair avant chaque événement
- ✓ Préparer stratégiquement votre participation
- ✓ Identifier les personnes que vous souhaitez rencontrer
- ✓ Travailler votre angle d'approche
- ✓ Engager des conversations utiles
- ✓ Positionner naturellement votre activité dans l'échange
- ✓ Expérimenter différentes situations grâce à des simulations terrain
- ✓ Préparer l'après-événement
- ✓ Construire une méthode de suivi
- ✓ Structurer vos relances pour transformer les échanges en opportunités



VOUS REPARTIREZ AVEC

Une méthode structurée pour aborder vos événements professionnels avec une intention claire

L'objectif : ne plus simplement participer à un événement réseau, mais apprendre à l'utiliser comme un véritable levier de développement.



“

Un événement réseau n'est pas simplement un moment de rencontre. Bien préparé et bien suivi, il devient un outil stratégique

”

Construire des
bases solides



Renforcer sa
crédibilité



Accélérer sa
visibilité



Créer des
relations



Développer
son business

