



Faites de chaque rencontre une opportunité

INFORMATIONS PRATIQUES

Public Entrepreneur(e)s et dirigeant(e)s

Durée ½ journée Tarif membre **A**

Modalité Distanciel



DÉVELOPPER SON BUSINESS EN RESTANT OUVERT AUX RENCONTRES DU QUOTIDIEN

Apprendre à créer naturellement des opportunités autour de soi, dans sa vie professionnelle comme personnelle, sans transformer chaque rencontre en démarche commerciale.

Les opportunités ne naissent pas uniquement dans les soirées réseau. Un événement, une association, un repas, une réunion de famille, un voisin ou une conversation imprévue peuvent parfois créer des connexions inattendues. Encore faut-il être présent(e), curieux(se), ouvert(e) et attentif(ve) aux autres.

Cette formation propose de changer notre regard sur la rencontre : savoir parler naturellement de ce qui nous passionne, écouter réellement les autres, créer des connexions et accepter les occasions de rencontre sans chercher à savoir immédiatement ce qu'elles vont nous rapporter.



CETTE FORMATION EST FAITES POUR VOUS SI

- ✓ Vous êtes entrepreneur(e), dirigeant(e) ou indépendant(e) et vous souhaitez développer votre réseau plus naturellement.
- ✓ Vous avez parfois tendance à séparer complètement vie personnelle et vie professionnelle, à refuser certaines invitations faute d'intérêt apparent ou à passer à côté de rencontres qui auraient pu ouvrir de nouvelles possibilités.



VOUS ALLEZ NOTAMMENT TRAVAILLER SUR

- ✓ Changer votre regard sur ce qu'est une opportunité
- ✓ Développer le réflexe du Grand OUI : regarder avant de refuser
- ✓ Identifier les occasions de rencontres
- ✓ Parler naturellement de votre activité et transmettre votre passion
- ✓ Écouter réellement les autres pour identifier besoins, compétences et connexions
- ✓ Savoir être intéressant(e) sans chercher immédiatement à vendre
- ✓ Développer votre curiosité et votre ouverture
- ✓ Être plus actif(ve) dans les événements et rencontres professionnelles
- ✓ Créer et entretenir des relations sans rechercher un bénéfice immédiat
- ✓ Faire progressivement de votre environnement un véritable écosystème professionnel



VOUS REPARTIREZ AVEC

Une nouvelle manière d'aborder les rencontres et des réflexes simples pour créer davantage de liens.

L'objectif : ne pas chercher à faire du business partout, mais apprendre à créer des relations partout.



“ Une rencontre ne crée pas toujours une opportunité. Mais sans rencontre, l'opportunité n'existera jamais ”

Didier Proriot, formateur

Construire des
bases solides



Renforcer sa
crédibilité



Accélérer sa
visibilité



Créer des
relations



Développer
son business

