



Ne soyez plus jamais à court de mots

INFORMATIONS PRATIQUES

Public Entrepreneur(e)s et dirigeant(e)s

Durée 1 journée Tarif membre **B**

Modalité Distanciel



SAVOIR QUOI DIRE EN TOUTES CIRCONSTANCES

Ne plus avoir peur de prendre la parole, d'être questionné(e) ou contredit(e), simplement parce qu'on ne sait pas à l'avance ce que l'on va devoir répondre.

« Et s'il me pose une question à laquelle je ne sais pas répondre ? »

« Et si quelqu'un me contredit ? » « Et si je ne trouve pas mes mots ? »

Cette peur peut suffire à nous faire rester en retrait. Pourtant, savoir répondre n'est pas forcément une question de répartie ou d'extraversion. Ce sont aussi des réflexes et une méthode qui s'apprennent.



CETTE FORMATION EST FAITES POUR VOUS SI

- ✓ Vous êtes entrepreneur(e) ou dirigeant(e) et vous n'osez pas toujours prendre la parole par peur de ce qui pourrait arriver ensuite.
- ✓ Vous redoutez les questions imprévues, les objections ou les personnes qui vous contredisent. Vous trouvez parfois la bonne réponse... mais cinq minutes trop tard.



VOUS ALLEZ NOTAMMENT TRAVAILLER SUR

- ✓ Comprendre ce qui nous bloque lorsqu'une question ou une objection arrive
- ✓ Ne plus confondre objection, désaccord et remise en cause personnelle
- ✓ Apprendre à prendre quelques secondes sans perdre en crédibilité
- ✓ Reformuler une question pour mieux comprendre ce qui est réellement demandé
- ✓ Questionner son interlocuteur plutôt que chercher immédiatement une réponse
- ✓ Construire une réponse à partir d'une méthode simple et reproductible
- ✓ Gagner du temps pour réfléchir tout en conservant la parole
- ✓ Identifier son terrain : ce que l'on connaît, ce que l'on maîtrise et ce que l'on peut défendre
- ✓ Savoir ramener naturellement une conversation vers ce terrain
- ✓ Accepter de dire « je ne sais pas » lorsque c'est la meilleure réponse
- ✓ Accueillir une objection sans se mettre immédiatement sur la défensive
- ✓ S'entraîner à répondre à des situations et objections imprévues



VOUS REPARTIREZ AVEC

Une méthode et des réflexes pour aborder plus sereinement les questions, objections et conversations imprévues.

L'objectif : ne plus laisser la peur de la question suivante vous empêcher de prendre la parole maintenant.



“ Vous n'avez pas besoin d'avoir réponse à tout. Vous avez besoin de savoir quoi faire quand vous n'avez pas la réponse ”

Didier Proriot
Formateur

Construire des
bases solides



Renforcer sa
crédibilité



Accélérer sa
visibilité



Créer des
relations



Développer
son business

